

**НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ ВОДНОГО ГОСПОДАРСТВА ТА
ПРИРОДОКОРИСТУВАННЯ**

Навчально-науковий інститут економіки та менеджменту

06-03-101S

СИЛАБУС

SYLLABUS

Підприємницька діяльність		Entrepreneurial activity
Шифр за ОП	OK 08	Code in Degree Programme
Освітній рівень: бакалаврський (перший)		Level of Education: Bachelor's (first)
Галузь знань Право	08	Field of Knowledge: Law
Спеціальність Право	081	Field of Study: Law
Освітня програма Право		Degree Programme: Law

РІВНЕ – 2024

Силабус навчальної дисципліни «Підприємницька діяльність» для здобувачів вищої освіти першого (бакалаврського) ступеня, які

навчаються за освітньо-професійною програмою «Право» за спеціальністю 081 «Право» галузі знань 08 «Право». НУВГП. Рівне. НУВГП. 2024. 13 с.

ОПП на сайті університету: <http://ep3.nuwm.edu.ua/id/eprint/30683>

Розробники силабусу: Скаковська Світлана Степанівна, кандидат економічних наук, доцент кафедри фінансів та економічної безпеки

Силабус схвалений на засіданні кафедри фінансів та економічної безпеки

Протокол № від «5» «09» грудня 2024 року

Завідувач кафедри: Мельник Леонід Васильович, доктор економічних наук, професор кафедри фінансів та економічної безпеки

Керівник (Гарант) ОПП:

Міщук Інна Володимирівна, професорка, кандидат юридичних наук

Схвалено науково-методичною радою з якості ННІП



Протокол №6 від «12» грудня 2024 року

Голова науково-методичної ради з якості ННІ:

Директор ННІП: Цимбалюк Валерій Іванович, кандидат юридичних наук, професор

© Скаковська С.С., 2024

© НУВГП, 2024

ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ	
	
Підприємницька діяльність	
ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ	
	
Ступінь вищої освіти	бакалавр
Освітня програма	Право
Спеціальність	081 - Право
Рік навчання, семестр	3 рік навчання, семестр 6
Кількість кредитів	3 кредити ЄКТС
Лекції:	денна 10, заочна 4
Практичні заняття:	денна 20, заочна 12
Самостійна робота:	денна 60, заочна 74

Курсова робота	денна, заочна
Форма підсумкового контролю	залік
Мова викладання	державна українська

ІНФОРМАЦІЯ ПРО РОЗРОБНИКА

Лектор



Скаковська Світлана Степанівна,
доцентка кафедри фінансів та економічної
безпеки, к. е. н., доцентка

Вікіситет
ORCID
Як комунікувати

<https://cutt.ly/ThoTWuQ>
0000-0002-3415-9613
Email: s.s.skakovska@nuwm.edu.ua
Актуальні оголошення на сторінці
дисципліни в
системі MOODLE

ІНФОРМАЦІЯ ПРО НАВЧАЛЬНУ ДИСЦИПЛІНУ

Мета та завдання

Метою вивчення навчальної дисципліни «Підприємницька діяльність» є формування системи знань і практичних навичок у виявленні та удосконаленню підприємницьких навичок, генеруванні ефективних бізнес-ідей, розробці бізнес-планів власних підприємницьких проєктів, організації та управлінні потенційних бізнесів, а також підготовка студентів до участі в інкубаційних, акселераційних і грантових програмах підтримки бізнес-проєктів.

Завданням вивчення навчальної дисципліни «Підприємницька діяльність»:

- вивчення основних методик генерування бізнес-ідей та їх оцінки;
- навчитися здійснювати аналіз ринку та вміти розробляти маркетингову стратегію;
- навчитися розробляти реальний бізнес-план власної бізнес-ідеї;
- навчитися готувати і презентувати власну бізнес-ідею.

Посилання на розміщення освітнього компонента на навчальній платформі Moodle

<https://exam.nuwm.edu.ua/course/view.php?id=4223>

Передумови вивчення*

(місце освітнього компоненту в структурно-логічній схемі)

«Підприємницька діяльність» базується на знаннях, отриманих з таких навчальних дисциплін, як «Основи цифрових технологій», «Антикорупція та доброчесність», «Юридична риторика», а отримані знання будуть використовуватись при вивченні дисциплін «Виробнича практика», «Міжнародне приватне і міжнародне публічне право» та написанні кваліфікаційної роботи.

Компетентності

Інтегральна компетентність. Здатність розв'язувати складні спеціалізовані задачі у галузі правничої діяльності.

ЗК6. Здатність використовувати інформаційні та комунікаційні технології.

ЗК7. Здатність вчитися і оволодівати сучасними знаннями.

ЗК9. Здатність працювати в команді.

ЗК17. Здатність до ініціативності, генерування нових ідей, адаптації та дій в нових ситуаціях.

ЗК18. Здатність володіти навичками публічних виступів, ведення переговорів, професійної та наукової дискусії, підготовка та демонстрація результатів дослідження

ЗК19. Здатність мобілізувати ресурси, організувати та планувати власну діяльність

ЗК20. Вміння працювати з даними, володіти інформаційному грамотністю, комунікацією та взаємодією у цифровому суспільстві

СК8. Здатність застосовувати правові принципи та доктрини .

СК10. Здатність використовувати різноманітні інформаційні джерела для повного та всебічного встановлення певних обставин.

СК15. Здатність до самостійної підготовки проєктів актів правозастосування.

СК16. Здатність до логічного, критичного і системного аналізу документів, розуміння їх правового характеру і значення

СК19. Здатність до адаптації у професійному середовищі, вміння вирішувати складні професійні задачі, застосовуючи сучасні інформаційні технології

Програмні результати навчання (ПРН). Результати навчання (РН)*

РН3. Проводити збір і інтегрований аналіз матеріалів з різних джерел.

РН5. Давати короткий правовий висновок щодо окремих фактичних обставин з достатньою обґрунтованістю.

РН7. Складати та узгоджувати план власного прикладного дослідження і самостійно збирати матеріали за визначеними джерелами.

РН16. Використовувати комп'ютерні програмами, необхідні у правничій діяльності.

РН24. Набуття практичних навичок із планування та управління власною діяльністю.

Структура та зміст навчальної дисципліни

Зазначено нижче в таблиці

Форми та методи навчання

Розв'язання кейсів, проведення тренінгів, проведення навчальних дискусій, організація майстер-класів (у тому числі запрошеними фахівцями), виконання індивідуальних есе та/або бізнес-планів та їх презентація та захист, проведення ділових ігор, симуляція бізнес-процесів (на базі бізнес-симулятора «Життєвий капітал»), виконання практичних завдань із подальшим їх захистом.

Інструменти, обладнання, програмне забезпечення

При вивченні даної дисципліни для кращого практичного засвоєння матеріалу використовуються окремі модулі Ділової гри, розробленою спеціально для навчальної програми Міжнародної організації праці «Розпочни та вдосконалюй свій бізнес». Також використовуються інтерактивні онлайн-модулі в межах проєкту МОП Biz-Up«Навички зайнятості для молоді». Також використовуються такі онлайн інструменти як Wordwall, Mentimeter, Canva, Kahoot.

Порядок оцінювання програмних результатів навчання/ результатів навчання

Для досягнення цілей та завдань курсу студентам потрібно вчасно та якісно виконати завдання для самостійної роботи, вчасно здати модульні контролі знань.

Викладач проводить оцінювання індивідуальних завдань студентів шляхом практичної перевірки всіх виданих завдань та опитування, захисту та презентації індивідуальних робіт.

За вчасне та якісне виконання завдань для самостійної роботи та опанування курсу, студент отримує такі **бонусові бали**: 60 балів поточне оцінювання, яке включає:

до 40 балів - за виконання та захист індивідуальної роботи щодо розробки бізнес-ідеї та складання бізнес-плану;

до 15 балів - за проходження та захист онлайн курсів за тематикою курсу, визначеного лектором;

Перелік пропонованих онлайн-курсів на

Prometheus: (<https://courses.prometheus.org.ua/courses/Prometheus/>):

- Підприємництво. Власна справа в Україні - 6 балів

- Як почати власну справу в часи невизначеності: покроковий гайд від ТОП-підприємців України - 7 балів

- Підприємництво: Хто ваш клієнт? - 5 балів

- Як будувати бізнес он-лайн - 4 бали

5 балів - за роботу на практичних заняттях, участі в дискусійних лекціях, тренінгах, ділових іграх, опитуванні, написанні міні-есе тощо; 40 балів - модульний контроль: 20 балів - модуль 1; 20 балів - модуль 2. Усього 100 балів.

Детальний розподіл балів за курсом розміщено у навчальній платформі Moodle за посиланням:

<https://exam.nuwm.edu.ua/course/view.php?id=4223>

Студенти можуть отримати **додаткові бали** за виконання есе дослідницького характеру за темою курсу. **Додаткові бали** студентам також можуть бути зараховані за конкретні пропозиції з удосконалення змісту навчальної дисципліни.

Модульний контроль проходить у формі тестування. У тесті 14 запитань різної складності: рівень 1 - 10 запитань по 1,0 бали (10 балів), рівень 2 - 3 запитань по 2,0 бали (6 балів), рівень 3 - 1 завдання по 4 бали (4 бали). Усього - 20 балів.

Лінк на нормативні документи, що регламентують проведення поточного та підсумкового контролів знань студентів, можливість їм подання апеляції: <http://nuwm.edu.ua/struktturni-pidrozdili/navch-nauk-tsentrnezalezho-otsiniuvannia-znan/>

Рекомендована література

Основна література:

1. *Генеруй бізнес-ідею. Посібник для підприємця*. Міжнародна організація праці. Навчальні матеріали в рамках проєкту МОП «Інклюзивний ринок праці для створення робочих місць в Україні. 2015. 65 с.
2. Курс «Інноваційне підприємництво та управління стартап проєктами» для студентів усіх спеціальностей. Робочий зошит викладача. Громадська організація "Платформа інноваційного партнерства" (УЕР™). Київ, 2021.
3. Олександр Остервальдер, Ів Пінье. Створюємо бізнес-модель. Київ. Наш формат. 2017. 218 с.
4. *Розпочни свій бізнес. Навчальний посібник для потенційних підприємців і підприємців-початківців*. Міжнародна організація праці. Навчальні матеріали в рамках проєкту МОП «Інклюзивний ринок праці для створення робочих місць в Україні. 2015. 116 с.
5. Янкін Б. Настільний посібник для ФОП: відповіді на всі запитання. Київ, 2023. 342 с.

Додаткова література:

6. Боб Дорф, Стів Бленк. Священна книга стартапера. Як збудувати успішну компанію. Наш формат. 2019. 512 с.
7. Варналій З. С. Бізнес-планування підприємницької діяльності: навч. посіб. / З. С. Варналій, Т. Г. Васильців, Р. Л. Лупак, Р. Р. Білик. Чернівці: Технодрук, 2019. 264 с.
8. Должанський З. І. Бізнес-план: технологія розробки: навч. посіб. / З. І. Должанський, Т. О. Загорна. Київ : ЦУЛ, 2019. 384 с.
9. Ерік Райз. Стартап без помилок. Посібник зі створення успішного бізнесу з нуля. Київ. Угуаї. 2016. 398 с.
10. Подлевський А. А., Подлевська О. М., Костюкевич А. М., Красовська Ю. В., Скаковська С. С. Методичні вказівки до проведення практичних занять та самостійної роботи з навчальної дисципліни «Підприємницька діяльність» для здобувачів вищої освіти першого (бакалаврського) та другого (магістерського) рівнів усіх освітньо-професійних програм спеціальностей НУВГП усіх форм навчання. [Електронне видання]. Рівне: НУВГП, 2024. 18 с. URL: <https://ep3.nuwm.edu.ua/29041/>
11. Подлевський А. А. Конспект лекцій з навчальної дисципліни «Бізнес- план: просто про складне» для здобувачів вищої освіти першого (бакалаврського) та другого (магістерського) рівнів усіх освітньо-професійних програм спеціальностей НУВГП денної і заочної форм навчання [Електронне видання] / Подлевський А. А. Рівне: НУВГП, 2021. 57с. <http://ep3.nuwm.edu.ua/20828/>

Інформаційні ресурси в Інтернет

12. Business model canvas: URL <https://www.businessmodelsinc.com>.
13. Prometheus: Дизайн-мислення для інновацій: <https://prometheus.org.ua/designthinking>
14. The Mom Test. Youtube's video: <https://www.youtube.com/watch?v=Hla1jzhan78>
15. Державна служба статистики України. URL: <http://www.ukrstat.gov.ua/>
16. Законодавство України. URL: <http://zakon.rada.gov.ua/laws/>
17. Онлайн-платформа «Дія.Бізнес». URL: <https://business.dia.gov.ua>
18. Офіційний сайт Міністерства економіки України. URL: <http://www.me.gov.ua>
19. Податковий кодекс України № 2755-VI. URL:

ПОЛІТИКИ ВИКЛАДАННЯ ТА НАВЧАННЯ

Перелік соціальних, «м'яких» навичок» (soft skills)

Під час вивчення даної навчальної дисципліни формуються такі «м'які навички» або soft skills як креативність, дизайн-мислення, критичне мислення, комунікабельність, гнучкість та адаптивність, стратегічне планування, розв'язання проблем, систематичність, організованість, толерантність

Дедлайни та перескладання

Ліквідація академічної заборгованості здійснюється згідно «Порядку ліквідації академічних заборгованостей у НУВГП», <https://ep3.nuwm.edu.ua/25072/>. Згідно цього документу і реалізується

право студента на повторне вивчення дисципліни чи повторне навчання на курсі.

Перездача модульних контролів здійснюється згідно <http://nuwm.edu.ua/struktturni-pidrozdzili/navch-nauk-tsentr-nezaleznohoootsiniuvannia-znan/>.

Оголошення стосовно дедлайнів здачі та перездачі оприлюднюються на сторінці MOODLE <https://exam.nuwm.edu.ua/>

Неформальна та інформальна освіта (за потреби)

Студенти мають право на перезарахування результатів навчання набутих у неформальній та інформальній освіті згідно відповідного положення <http://nuwm.edu.ua/sp/neformalna-osvita>.

Також студенти можуть самостійно на платформах Prometheus, Coursera, edEx, edEra, FutureLearn та інших опанувати матеріал для перезарахування результатів навчання. При цьому знання та навички, що формуються під час проходження певного онлайн-курсу чи його частин, повинні мати зв'язок з очікуваними навчальними результатами даної дисципліни/освітньої програми.

Правила академічної доброчесності

За списування під час проведення модульного контролю чи підсумкового контролю, студент позбавляється подальшого права здавати матеріал і у нього виникає академічна заборгованість. За списування під час виконання окремих завдань, студенту знижується оцінка відповідності до ступеня порушення академічної доброчесності.

Документи стосовно академічної доброчесності (про плагіат, порядок здачі курсових робіт, кодекс честі студентів, документи Національного агентства стосовно доброчесності) наведені на сторінці ЯКІСТЬ Prometheus, Coursera, edEx, edEra, FutureLearn

Вимоги до відвідування

Студенту не дозволяється пропускати заняття без поважних причин. Студент має право оформити індивідуальний графік навчання згідно відповідного положення <http://ep3.nuwm.edu.ua/6226/> При об'єктивних причинах пропуску занять, студенти можуть самостійно вивчити пропущений матеріал на платформі MOODLE <https://exam.nuwm.edu.ua/course/view.php?id=4223>

- Здобувачі можуть на заняттях використовувати мобільні телефони та ноутбуки.

СТРУКТУРА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

Назви змістових модулів і тем	Всього	у тому числі		
		Лекції	Практичні	Самостійна робота
1	2	3	4	5
Змістовий модуль 1. Генерація бізнес-ідеї				
Тема 1. Підприємницька екосистема	7	1		6
Тема 2. Генерація підприємницької ідеї	11	1	2	8
Тема 3. Оцінка підприємницької ідеї	9	1	2	6
Тема 4. Дослідження ринку	9	1	2	6
Тема 5. Бізнес-моделювання підприємницької ідеї	7	1	2	4
Разом за змістовим модулем 1	43	5	8	30
Тема 6. Аналіз зовнішнього середовища	8	1	2	5
Тема 7. Розробка маркетингової стратегії	8	1	2	5
Тема 8. Планування виробництва	8	1	2	5
Тема 9. Управління власним бізнесом	8	1	2	5
Тема 10. Фінансове забезпечення підприємницької діяльності	8	1	2	5
Тема 11. Презентація власних проектів	7	-	2	5
Разом за змістовим модулем 2	47	5	12	30
Усього годин	90	10	20	60

СТРУКТУРА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

Лекцій 10 год Прак. 20 год Самостійна робота 60 год

Лекційні та практичні заняття

Тема 1. Підприємницька екосистема

Кількість годин: лекції - 1 прак. - 0	РН3. Проводити збір і інтегрований аналіз матеріалів з різних джерел. РН16. Використовувати комп'ютерні програми, необхідні у правничій діяльності. РН24. Набуття практичних навичок із планування та управління власною діяльністю.
---------------------------------------	--

Опис теми	Суть підприємливості, підприємництва та підприємця. Основні елементи підприємницької екосистеми. Особливості підприємницької екосистеми в Україні та світі. Кейси успішних підприємців та підприємницьких екосистем. Література [1, 2, 3, 4, 6, 7, 8, 12, 14, 17]
-----------	--

Тема 2. Генерація підприємницької ідеї

Кількість годин: лекції - 1 практ. - 2	РН3. Проводити збір і інтегрований аналіз матеріалів з різних джерел. РН7. Складати та узгоджувати план власного прикладного дослідження і самостійно збирати матеріали за визначеними джерелами. РН16. Використовувати комп'ютерні програмами, необхідні у правничій діяльності. РН24. Набуття практичних навичок із планування та управління власною діяльністю.
---	---

Опис теми	Суть підприємницької ідеї. Основні джерела підприємницьких ідей. Методи та інструменти генерування ідей. Відбір ідей. Суть та етапи дизайн-мислення. Суть циклу customer development. Література [1, 2, 3, 4, 6, 7, 8, 9, 10, 12, 14, 17]
-----------	--

Тема 3. Оцінка підприємницької ідеї

Кількість годин: лекції - 1 практ. - 2	РН3. Проводити збір і інтегрований аналіз матеріалів з різних джерел. РН5. Давати короткий правовий висновок щодо окремих фактичних обставин з достатньою обґрунтованістю. РН7. Складати та узгоджувати план власного прикладного дослідження і самостійно збирати матеріали за визначеними джерелами. РН16. Використовувати комп'ютерні програмами, необхідні у правничій діяльності. РН24. Набуття практичних навичок із планування та управління власною діяльністю.
---	---

Опис теми	Поняття цінності в бізнесі. Підходи до оцінки та валідації бізнес- ідей. SWOT-аналіз підприємця та бізнес-ідей. Відбір кращих бізнес- ідей. Література [1, 2, 3, 4, 6, 7, 8, 9, 10, 12, 14, 16, 17]
-----------	--

Тема 4. Дослідження ринку

Кількість годин: лекції - 1 практ. - 2	РН3. Проводити збір і інтегрований аналіз матеріалів з різних джерел. РН5. Давати короткий правовий висновок щодо окремих фактичних обставин з достатньою обґрунтованістю. РН7. Складати та узгоджувати план власного прикладного дослідження і самостійно збирати матеріали за визначеними джерелами. РН16. Використовувати комп'ютерні програмами, необхідні у правничій діяльності. РН24. Набуття практичних навичок із планування та управління власною діяльністю.
---	---

Опис теми	Аналіз галузі майбутнього бізнесу. Визначення тенденцій розвитку ринку. Способи дослідження ринку. Сегментація споживачів та вибір цільового ринку. Створення портрету клієнта. Канва ціннісної пропозиції. Література [1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 12, 14, 17]
-----------	---

Тема 5. Бізнес-моделювання підприємницької ідеї

Кількість годин: лекції - 1 практ. - 2	РН3. Проводити збір і інтегрований аналіз матеріалів з різних джерел. РН5. Давати короткий правовий висновок щодо окремих фактичних обставин з достатньою обґрунтованістю. РН7. Складати та узгоджувати план власного прикладного дослідження і самостійно збирати матеріали за визначеними джерелами. РН16. Використовувати комп'ютерні програмами, необхідні у правничій діяльності. РН24. Набуття практичних навичок із планування та управління власною діяльністю.
---	---

Опис теми	Відомі бізнес-моделі. Суть та основні модулі Business Model Canvas та Lean Canvas. Суть, задачі та принципи створення MVP. Опис продукції підприємства. Визначення місії та цілей бізнесу. Література [1, 2, 3, 4, 6, 7, 8, 9, 10, 12, 14, 17]
-----------	---

Тема 6. Аналіз зовнішнього середовища

Кількість годин: лекції - 1 практ. - 2	РН3. Проводити збір і інтегрований аналіз матеріалів з різних джерел. РН5. Давати короткий правовий висновок щодо окремих фактичних обставин з достатньою обґрунтованістю. РН7. Складати та узгоджувати план власного прикладного дослідження і самостійно збирати матеріали за визначеними джерелами. РН16. Використовувати комп'ютерні програмами, необхідні у правничій діяльності. РН24. Набуття практичних навичок із планування та управління власною діяльністю.
---	---

Опис теми	Визначення основних стейкхолдерів бізнес-проєкту. Методи аналізу конкурентів. Фактори аналізу конкурентів. Робота із потенційними партнерами. Вплив місцевої громади та влади на бізнес. Література [1, 2, 3, 4, 6, 7, 8, 9, 10, 12, 13, 14, 15, 17, 18, 19]
-----------	---

Тема 7. Розробка маркетингової стратегії

Кількість годин: лекції - 1 практ. - 2	РН3. Проводити збір і інтегрований аналіз матеріалів з різних джерел. РН5. Давати короткий правовий висновок щодо окремих фактичних обставин з достатньою обґрунтованістю. РН7. Складати та узгоджувати план власного прикладного дослідження і самостійно збирати матеріали за визначеними джерелами. РН16. Використовувати комп'ютерні програмами, необхідні у правничій діяльності. РН24. Набуття практичних навичок із планування та управління власною діяльністю.
---	---

Опис теми	Суть маркетингової стратегії та системи маркетингу. Аналіз каналів збуту та постачання. План закупівель. Реклама та рекламний бюджет. Визначення прогностичних обсягів реалізації продукції та частки бізнесу на ринку. Ключові метрики бізнесу. Література [1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 12, 14, 17, 18]
-----------	--

Тема 8. Планування виробництва

Кількість годин: лекції - 1 практ. - 2	РН3. Проводити збір і інтегрований аналіз матеріалів з різних джерел. РН5. Давати короткий правовий висновок щодо окремих фактичних обставин з достатньою обґрунтованістю. РН7. Складати та узгоджувати план власного прикладного дослідження і самостійно збирати матеріали за визначеними джерелами. РН16. Використовувати комп'ютерні програмами, необхідні у правничій діяльності. РН24. Набуття практичних навичок із планування та управління власною діяльністю.
--	---

Опис теми	Суть витрат на виробництво. Виробничий процес. Оцінка необхідних основних та оборотних засобів. Постійні та змінні витрати. Розрахунок собівартості товарів та послуг. Кошторис витрат та калькуляція продукції. Література [1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 14, 17, 18, 19]
-----------	--

Тема 9. Управління власним бізнесом

Кількість годин: лекції - 1 практ. - 2	РН3. Проводити збір і інтегрований аналіз матеріалів з різних джерел. РН5. Давати короткий правовий висновок щодо окремих фактичних обставин з достатньою обґрунтованістю. РН7. Складати та узгоджувати план власного прикладного дослідження і самостійно збирати матеріали за визначеними джерелами. РН16. Використовувати комп'ютерні програмами, необхідні у правничій діяльності. РН24. Набуття практичних навичок із планування та управління власною діяльністю.
--	---

Опис теми	Життєвий цикл компанії. Системи управління бізнесом. Організаційно-правові форми бізнесу. Кадрова політика. Визначення необхідного персоналу. Критерії добору персоналу. Юридичні моменти бізнесу. Визначення та врахування ризиків. Література [1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 14, 17, 18, 19]
-----------	--

Тема 10. Фінансове забезпечення підприємницької діяльності

Кількість годин: лекції - 1 практ. – 2	РН3. Проводити збір і інтегрований аналіз матеріалів з різних джерел. РН5. Давати короткий правовий висновок щодо окремих фактичних обставин з достатньою обґрунтованістю. РН7. Складати та узгоджувати план власного прикладного дослідження і самостійно збирати матеріали за визначеними джерелами. РН16. Використовувати комп'ютерні програмами, необхідні у правничій діяльності. РН24. Набуття практичних навичок із планування та управління власною діяльністю.
--	---

Опис теми	Фінансове планування. План доходів та витрат. План прибутку. План руху грошових коштів. Стартовий капітал: суть, види та основні джерела. Фінансові коефіцієнти ефективності бізнесу. Література [1, 2, 3, 4, 5, 6, 8, 9, 10, 11, 12, 14, 17, 18, 19]
-----------	--

Тема 11. Презентація власних проектів

<p>Кількість годин: лекції - 0 практ. - 2</p>	<p>РН3. Проводити збір і інтегрований аналіз матеріалів з різних джерел. РН5. Давати короткий правовий висновок щодо окремих фактичних обставин з достатньою обґрунтованістю. РН7. Скласти та узгоджувати план власного прикладного дослідження і самостійно збирати матеріали за визначеними джерелами. РН16. Використовувати комп'ютерні програмами, необхідні у правничій діяльності. РН24. Набуття практичних навичок із планування та управління власною діяльністю.</p>
<p>Опис теми</p>	<p>Основні принципи презентації бізнес-проєкту. Основи та техніки публічних виступів. Тренінг з презентації бізнес-проєктів. Розбір кейсів презентацій відомих бізнесів. Література [1, 2, 3, 6, 10, 17]</p>

Автор
Доцент

Світлана СКАКОВСЬКА

Затверджено

Проректор з науково-педагогічної та навчальної роботи

Валерій СОРОКА



документ підписаний КЕП
Номер документа СИЛ №1656
Підписувач Сорока Валерій Степанович
Підписувач (дані КЕП):
Сертифікат 3FAA9288358EC003040000009B6C3700C8C2C100