

**НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ ВОДНОГО ГОСПОДАРСТВА ТА
ПРИРОДОКОРИСТУВАННЯ**
інститут економіки та менеджменту

Затверджено
Валерій СОРОКА
2023-02-24 15:44:34.741

06-01-105S

СИЛАБУС		SYLLABUS
ВИРОБНИЧА ПРАКТИКА АНАЛІТИЧНА		ANALYTICAL INTERNSHIP
Шифр за ОП	ФП 16	Code in Degree Programme
Освітній рівень: перший (бакалаврський)		Level of education: Bachelor's (first)
Галузь знань Управління та адміністрування	07	Field of Knowledge Management and Administration
Спеціальність Підприємництво, торгівля та біржова діяльність	076	Field of Study Business, Trade and Exchange Activities
Освітня програма: Підприємництво, торгівля та біржова діяльність		Educational Program: Business, Trade and Exchange Activities

Силабус виробничої практики «Виробнича практика аналітична» для здобувачів вищої освіти ступеня «бакалавр», які навчаються за освітньо-професійною програмою «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність» за спеціальністю 076 "Підприємництво, торгівля та біржова діяльність" денної та заочної форм навчання, Рівне. НУВГП. 2023. 13 стор.

ОПП на сайті університету:

<https://start.nuwm.edu.ua/bakalavr/matematyka-ta-statystyka/item/pidprijemnytstvo-torhivlia-ta-birzhova-dijalnist-m>

Розробник силабусу: *Лесняк О.Ю., к.е.н., доцент кафедри економіки підприємства та міжнародного бізнесу, доцент*

Силабус схвалений на засіданні кафедри
Протокол № 7 від "06 " січня 2023 року

Завідувач кафедри: *Кушнір Н.Б., к.е.н, професор*

Керівник освітньої програми,
к.е.н., доцент

О.А.Стахів

Схвалено на засіданні науково-методичної ради з якості освіти ННІЕМ (Протокол №5 від 21 лютого 2023 року)

Голова науково-методичної ради з якості ННІ: *Ковшун Н.Е., д.е.н., професор*


Попередня версія силабусу (вказати шифр) -

© Лесняк О.Ю., 2023
© НУВГП, 2023

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ	
Ступінь вищої освіти	<i>Бакалавр</i>
Освітня програма	<i>Підприємництво, торгівля та біржова діяльність</i>
Спеціальність	<i>076 Підприємництво, торгівля та</i>

	біржова діяльність
Рік навчання, семестр	3 2
Кількість кредитів	4,5
Лекції:	
Лабораторні заняття:	
Самостійна робота:	135 годин
Курсова робота:	Ні
Форма навчання	Денна, заочна
Форма підсумкового контролю	Залік
Мова викладання	Українська

ІНФОРМАЦІЯ ПРО ВИКЛАДАЧА

Відповідальний за організацію практики	Лесняк Олександр Юрійович, к.е.н., доцент кафедри економіки підприємства і міжнародного бізнесу
	
Вікіситет	https://wiki.nuwm.edu.ua/index.php
ORCID	0000-0001-7223-6352
Як комунікувати	o.y.lesniak@nuwm.edu.ua тел. 067 922-41-74 Актуальні оголошення на сторінці дисципліни в системі MOODLE

ІНФОРМАЦІЯ ПРО ОСВІТНЮ КОМПОНЕНТУ

Анотація освітньої компоненти, в т.ч. мета та цілі

Даний курс орієнтований на опанування загальними компетентностями застосовувати отримані знання в практичних ситуаціях, використовувати інформаційні технології, аналізувати і обробляти інформацію з різних джерел в виробничих умовах.

Метою навчальної дисципліни є закріплення теоретичних знань, які отримані студентами за час навчання у вищому навчальному закладі, та оволодіння інтегральною компетенцією практичного вирішення складних спеціалізованих завдань в сфері підприємницької, торговельної та біржової діяльності, що передбачає застосування теорій та методів організації і функціонування підприємницьких, торговельних, біржових структур в умовах реального підприємства.

Посилання на розміщення освітнього компоненту на навчальній платформі Moodle

Компетентності

СК 2. Здатність обирати та використовувати відповідні методи, інструментарій для обґрунтування рішень щодо створення, функціонування підприємницьких, торговельних і біржових структур

СК 7. Здатність визначати і виконувати професійні завдання з організації діяльності підприємницьких, торговельних та біржових структур

Програмні результати навчання (ПРН). Результати навчання (РН)

РН 1 Використовувати базові знання з

Підприємництва, торгівлі та біржової діяльності й уміння критичного мислення, аналізу та синтезу в професійних цілях

РН 2 Застосовувати набуті знання для виявлення, постановки й та вирішення завдань за різних практичних ситуацій в підприємницькій.

торговельній та біржовій діяльності

РН 3 Мати навички письмової та усної професійної комунікації державною й іноземною мовами

РН 4 Використовувати сучасні комп'ютерні телекомунікаційні технології обміну та розповсюдження професійно спрямованої інформації у сфері підприємництва, торгівлі та біржової діяльності

РН 5 Організувати пошук, самостійний відбір, якісну обробку інформації з різних джерел для формування банків даних у сфері підприємництва, торгівлі та біржової діяльності

РН 7 Демонструвати підприємливість в різних напрямках професійної діяльності та брати відповідальність за результати

РН 8 Застосовувати одержані знання й уміння для ініціювання та реалізації заходів у сфері збереження навколишнього природного середовища і здійснення безпечної діяльності підприємницьких, торговельних та біржових структур

РН 9 Знати вимоги до діяльності за спеціальністю, зумовлені необхідністю забезпечення сталого розвитку України, її зміцнення як демократичної, соціальної і правової держави

РН 10 Демонструвати здатність діяти соціально відповідально на основі етичних, культурних, наукових цінностей і досягнень суспільства

РН 12 Володіти методами та інструментарієм для обґрунтування управлінських рішень щодо створення й функціонування підприємницьких, торговельних і біржових структур

РН 13 Використовувати знання форм взаємодії

РН 14 Вміти застосовувати інноваційні підходи в підприємницькій, торговельній та біржовій діяльності

РН 15 Оцінювати характеристики товарів і послуг у підприємницькій, торговельній та біржовій діяльності за допомогою сучасних методів

PH 16 Знати нормативно-правове забезпечення діяльності підприємницьких, торговельних та біржових структур і застосовувати його на практиці
PH 17. Вміти вирішувати професійні завдання з організації діяльності підприємницьких, торговельних та біржових структур і розв'язувати проблеми у кризових ситуаціях з урахуванням зовнішніх та внутрішніх чинників.
PH 23 Знати та володіти інструментами для формування ефективної організації діяльності підприємств водогосподарського комплексу

Структура та зміст освітнього компонента

Зазначено нижче в таблиці

Перелік соціальних, «м'яких» навичок (soft skills)

Навички аналітичного мислення, обробки несистематизованих даних, здатність обґрунтовувати свою позицію, формування навиків пошуку оптимальних рішень, економічна грамотність та інші.

Форми та методи навчання

аналіз конкретних ситуацій (case study), обговорення, презентації, ситуаційні дослідження, навчальна дискусія, навчальна екскурсія та інші

Порядок та критерії оцінювання

Основними критеріями, що характеризують рівень компетентності студента при оцінюванні результатів поточного та підсумкового контролів є такі:

- виконання всіх видів навчальної та практичної роботи, передбачені програмою навчальної дисципліни;
- глибина і характер знань навчального матеріалу за змістом проходження практики;
- характер відповідей на поставлені питання (чіткість, лаконічність, логічність, послідовність тощо);
- вміння застосовувати теоретичні положення під час розв'язання практичних завдань;
- вміння аналізувати достовірність одержаних результатів.

За вчасне та якісне виконання завдань для самостійної роботи та опанування курсу, студент отримує такі **обов'язкові** бали:

- 10 балів - Вчасність представлення звіту;
 - 10 балів – Повнота виконання програми практики та висвітлення завдань;
 - 40 балів – Зміст звіту;
 - 40 балів – Захист звіту
- Усього 100 балів.

Детальний розподіл балів за курсом розміщено у робочій програмі за посиланням:

<https://ep3.nuwm.edu.ua/13780/>

Оцінювання результатів поточної роботи (завдань, що виконуються на практичних, індивідуальних заняттях та консультаціях, результати самостійної роботи студентів) проводиться за такими критеріями:

Розрахункові завдання, задачі, індивідуальні роботи, ситуаційні вправи, конкретні ситуації та інші завдання творчого характеру (у % від кількості балів, виділених на завдання із заокругленням до цілого числа):

0% – завдання не виконано;

40% – завдання виконано частково та містить суттєві помилки методичного або розрахункового характеру;

60% – завдання виконано повністю, але містить суттєві помилки у розрахунках або в методиці;

80% – завдання виконано повністю і вчасно, проте містить окремі несуттєві недоліки (розмірності, висновки, оформлення тощо);

100% – завдання виконано правильно, вчасно і без зауважень

Студенти можуть отримати **додаткові** бали за: виконання рефератів, есе дослідницького характеру за темою курсу. Тему дослідницької роботи можна вибрати самостійно за погодженням із викладачем. **Додаткові бали студентам також можуть бути зараховані за конкретні пропозиції з удосконалення змісту навчальної дисципліни.** Крім того, додаткові бали можна отримати на основі перезарахування результатів неформальної освіти (див. розділ «Неформальна та інформальна освіта»)

Захист звіту відбувається особисто в формі відповіді на запитання викладача – керівника практики на основі відгуку керівника практики від підприємства.

Поєднання навчання та досліджень

Студенти мають можливість додатково отримати бали за виконання індивідуальних завдань дослідницького характеру, а також можуть бути долучені до написання та опублікування наукових статей з тематики курсу.

В освітньому процесі використовуються наукові досягнення викладача курсу, що опубліковані у наукових працях

Інформаційні ресурси

1. Офіційний веб-сайт Державної служби статистики України
URL [HTTP://WWW.UKRSTAT.GOV.UA](http://www.ukrstat.gov.ua).
2. Міністерство закордонних справ України URL:
[HTTPS://MFA.GOV.UA/](https://mfa.gov.ua/)
3. Організація об'єднаних націй URL:
[HTTPS://WWW.UN.ORG/EN](https://www.un.org/en)
4. Офіційний сайт Інституту євроатлантичного співробітництва URL: [HTTP://IEAC.ORG.UA](http://ieac.org.ua)
5. Офіційний сайт Національного банку України URL:
[HTTPS://BANK.GOV.UA/](https://bank.gov.ua/)

6. *United nations conference on trade and development URL: <HTTPS://UNCTAD.ORG/>*

World bank open data URL: <HTTPS://DATA.WORLDBANK.ORG/>

Дедлайни та перескладання

Ліквідація академічної заборгованості здійснюється згідно «Порядку ліквідації академічних заборгованостей у НУВГП», <HTTP://EP3.NUWM.EDU.UA/4273/>. Згідно цього документу і реалізується право студента на повторне вивчення дисципліни чи повторне навчання на курсі.

Перездача модульних контролів здійснюється згідно <HTTPS://NUWM.EDU.UA/STRUKTURNI-PIDROZDIL/NAVCH-NAUK-TSENTR-NEZALEZHNOHO-OTSINIUVANNIA-ZNAN>

Оголошення стосовно дедлайнів здачі та перездачі оприлюднюються на сторінці MOODLE <HTTPS://EXAM.NUWM.EDU.UA/>

Неформальна та інформальна освіта

Студенти мають право на перезарахування результатів навчання набутих у неформальній та інформальній освіті згідно відповідного положення <HTTPS://NUWM.EDU.UA/STRUKTURNI-PIDROZDIL/CENTR-NEFORMALNOJI-OSVITI>.

Також студенти можуть самостійно на платформах Prometheus, Coursera, edEx, edEra, FutureLearn та інших опановувати матеріал для перезарахування результатів навчання. При цьому знання та навички, що формуються під час проходження певного онлайн-курсу чи його частин, повинні мати зв'язок з очікуваними навчальними результатами даної дисципліни/освітньої програми.

Практики, представники бізнесу, фахівці, залучені до викладання

До викладання курсу можуть бути долучені фахівці, які мають практичний досвід діяльності на українських підприємствах у сфері міжнародних економічних відносин, зокрема фахівці та керівники ТОВ «Користівське», ТОВ «РБК-Груп», СС Agrar GmbH Ко KG та ін.

Правила академічної доброчесності

За списування під час проведення модульного контролю чи підсумкового контролю, студент позбавляється подальшого права здавати матеріал і у нього виникає академічна заборгованість.

За списування під час виконання окремих завдань, студенту знижується оцінка у відповідності до ступеня порушення академічної доброчесності.

• Документи стосовно академічної доброчесності (про плагіат, порядок здачі курсових робіт, кодекс честі студентів, документи Національного агентства стосовно доброчесності) наведені на сторінці ЯКІСТЬ ОСВІТИ сайту НУВГП - <HTTP://NUWM.EDU.UA/SP/AKADEMICNA-DOBROCHESNISTJ>

Вимоги до відвідування

• відпрацювати пропущені заняття (лікарняні, мобільність

- і т. ін.) можна, виконавши завдання вказані в методичних вказівках;*
- індивідуальні завдання можна отримати в індивідуальному порядку за узгодження з викладачем;*
 - можливість здобувачам переглядати теоретичні основи в формі відеолекцій на платформі youtube при об'єктивних причинах пропуску занять;*
 - можливість здобувачам на заняттях використовувати мобільні телефони та ноутбуки розглядається*

Оновлення

За ініціативою викладача зміст даного курсу буде оновлюватися щорічно, з урахуванням змін законодавства України у сфері міжнародних економічних відносин та появи сучасних технологій та новітніх інструментів задля використання резервів та пошуку можливостей розвитку міжнародних відносин. Студенти також можуть долучатись до оновлення дисципліни шляхом подання пропозицій викладачч стосовно новітніх змін у сфері міжнародних економічних відносин. За таку ініціативу студенти можуть отримати додаткові бали.

Академічна мобільність. Інтернаціоналізація

Електронні бібліотеки:

[HTTPS://LIB.NUWM.EDU.UA/INDEX.PHP/KORISNI-POSILANNYA/ELEKTRONNI-VIBLIOTEKI](https://lib.nuwm.edu.ua/index.php/korisni-posilannya/elektronni-biblioteki)

Оголошення:

[HTTPS://LIB.NUWM.EDU.UA/INDEX.PHP/BIBLIOTEKA/OGOLOSHENNYA](https://lib.nuwm.edu.ua/index.php/biblioteka/ogolosheniya)

База періодичних видань:

[HTTPS://WWW.SCIMAGOIR.COM/](https://www.scimagoir.com/)

Електронний каталог:

[HTTP://NUWM.EDU.UA/MYSQL/](http://nuwm.edu.ua/mysql/)

СТРУКТУРА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

Лекцій 0 год	Прак. 0 год	Самостійна робота 135 год
--------------	-------------	---------------------------

Лекційні та практичні заняття

1. Прибуття на місце проходження практики; оформлення і одержання перепусток. Інструктаж з техніки безпеки й охорони праці		
Результати навчання СК2, РН1, РН2	Кількість годин: самостійна робота - 6	Література: 3, 4, 5, 7, 10, 11, 16, 19, 22
2. Ознайомлення з підприємством (організацією, установою) та погодження з керівником практики від підприємства календарного плану практики. Екскурсія територією.		
Результати навчання СК2, РН3, РН4	Кількість годин: самостійна робота - 6	Література: 7, 8, 9, 11, 12, 14, 15, 18, 22, 25
3. Аналіз організаційно-правових характеристик підприємства		
Результати навчання СК7, РН5, РН12, 13,	Кількість годин: самостійна робота - 6	Література: 2, 4, 7, 9, 10, 11, 12, 27

14, 15

4. Підбір та опрацювання джерел інформації

Результати навчання СК7, РН7, 10, 8, 9	Кількість годин: самостійна робота - 12	Література: 1, 2, 3, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 14, 15, 17, 18, 25, 27, 28
--	--	---

Тема 5. Оцінка основних техніко-економічних показників

Результати навчання СК7, РН17, 18,19	Кількість годин: самостійна робота - 6	Література: 1, 2, 3, 4, 6, 11, 17, 18, 24, 28
--	---	--

6. Аналіз комерційних умов господарювання

Результати навчання СК7, РН20, 23	Кількість годин: самостійна робота - 6	Література: 1, 2, 3, 4, 6, 11, 17, 18, 21, 22
---	---	--

7. Аналіз виробничих ресурсів підприємства та джерел фінансування

Результати навчання СК7, РН8, 9, 10	Кількість годин: самостійна робота - 18	Література: 1, 2, 3, 4, 6, 11, 17, 18, 25, 27
---	--	--

8. Аналіз витрат, фінансових результатів та грошових потоків підприємства

Результати навчання СК7, РН7, 8, 12, 15	Кількість годин: самостійна робота - 12	Література: 1, 2, 3, 4, 6, 11, 17, 18, 19, 21, 23, 25, 27, 28
---	--	--

9. Інші аналітичні завдання

Результати навчання СК7, РН17	Кількість годин: самостійна робота - 63	Література: 1, 2, 3, 4, 6, 11, 17, 18
----------------------------------	--	--

РЕКОМЕНДОВАНА ЛІТЕРАТУРА

1. Arline K. Blue Ocean Strategy: Creating Your Own Market. Business News Daily Contributor. April 1, 2015. URL: [https:// www.slidegenius.com/blog/3-ways-blue-ocean-strategyapplies-sales-presentation](https://www.slidegenius.com/blog/3-ways-blue-ocean-strategyapplies-sales-presentation).
2. Branch A.E. Element of Export Marketing and Management. 2nd ed. Charman and Hall, 1990. 316 p.
3. Starmer J. Blue Ocean Strategy. Slide Share. p. 4. Retrieved 20 November, 2012. URL: <http://www.slideshare.net/jessestarmer/blue-ocean-strategy-summary-61974>.
4. Бахрамов Ю.М., Глухов В.В. Організація зовнішньоекономічної діяльності (особливості менеджменту): навчальний посібник. Санкт-Петербург: Лань, 2013. 444 с.
5. Близнюк С.В, Остапенко А.В. Конкурентний потенціал підприємництва як категорія сучасних економічних досліджень : наук.-практ. журн. Київ : Центр, 2011. № 7. С. 41–42.
6. Виханський О.С. Стратегічне управління: підручник. Київ: Гардарики; Одеса: Атлант, 2015. 296 с.
7. Грицишин Н. Оцінка конкурентоспроможності підприємства. Вісник Львівського університету: Серія економічна. 2004. Вип. 33. С. 431–436.
8. Друкер П.Ф. Задачи менеджмента в XXI веке / пер. с англ. Москва: Изд. дом «Вильямс», 2001. 272 с.

9. Друкер П.Ф. Практика менеджмента / пер. с англ. Москва: Издат. дом «Вильямс», 2000. 398 с.
10. Іванов Ю.Б., Орлов П.А., Іванова О.Ю. Конкурентні переваги підприємства: оцінка, формування та розвиток. Харків: ІНЖЕК, 2008. 352 с.
11. Капіталізація економіки України / В.М. Геєць, А.А. Гриценко, О.І. Барановський, В.В. Близнюк, Б.Є. Кваснюк, В.В. Корнеєв, Т.О. Кричевська, Б.Й. Пасхавер. Київ: Ін-т економіки та прогнозування НАН України, 2012. 218 с.
12. Колесник Ю.В. Управління міжнародною конкурентоспроможністю підприємств : інформаційно-аналітичний бюлетень. Київ, 2010. С. 3–7.
13. Конкурентоспроможність підприємства: оцінка рівня та напрями підвищення: монографія / за заг. ред. О.Г. Янкового. Одеса: Атлант, 2013. 470 с.
14. Кривешко О.В., Сідун П.В. Чинники формування конкурентоспроможності підприємств та кластерів. Менеджмент та підприємництво в Україні: етапи становлення і проблеми розвитку. Львів : Львівська політехніка, 2011. С. 180–188.
15. Кушнеров Ю.В. Сутність стратегії і приклад пошуку «блакитного океану». URL: http://marketnotes.ru/about_marketing/blue-ocean.
16. Майер Дж. Міжнародне середовище бізнесу: конкуренція та регулювання в глобальній економіці. Київ : Либідь, 2002. 703 с.
17. Майер Дж., Олесневич Д. Міжнародне середовище бізнесу. Конкуренція та регулювання у глобальній економіці / пер. з англ. Київ: Либідь, 2012. 703 с. Рис. 2. Порівняння кривих цінності конкурентів
18. Немцов В.Д., Довгань А.Є. Стратегічний менеджмент. Київ: ТОВ «УВПК «Ексоб», 2015. 220 с.
19. Отенко І.П. Стратегічне управління потенціалом підприємства: монографія. Харків: ХНЕУ, 2006. 256 с.
20. Піддубна Л.І. Міжнародна конкурентоспроможність підприємства: теорія та механізм забезпечення: монографія. Харків: ВД «ІНЖЕК», 2011. 400 с.
21. Піддубний І.О., Піддубна А.І. Управління міжнародною конкурентоспроможністю підприємства. Харків: ВД «ІНЖЕК», 2004. 264 с.
22. Піддубний І.О., Піддубна Л.І., Шестакова О.А. Експортний потенціал підприємства: формування та розвиток: монографія / за заг. ред. І.О. Піддубного. Харків: ФОП Чальцев О.В., 2017 257 с.
23. Пономаренко В.С., Золотарьов А.М., Ястремська О.М. та ін. Стратегія управління організаційними перетвореннями на промислових підприємствах / заг. ред. В.С. Пономаренко. Харків: ХНЕУ, 2005. 452 с.
24. Пономаренко В.С., Піддубна Л.І. Управління міжнародною конкурентоспроможністю підприємства: підручник. Харків: ВД «ІНЖЕК», 2008. 328 с.
25. Портер М. Конкурентна перевага: як досягти високого результату та забезпечити його стійкість / пер. з англ. Москва : Альпіна Бізнес Букс, 2005. 715 с.
26. Портер М. Конкуренція : учебное пособие ; пер. с англ. Москва : Вильямс, 2001. 495 с.
27. Саєнко М.Г. Стратегія підприємства: підручник. Тернопіль: Економічна думка, 2016. 390 с.
28. Сіваченко І.Ю. Управління міжнародною конкурентоспроможністю підприємства. Кредитно-модульний курс: навч. посіб. / за ред. І.Ю. Сіваченка, Ю.Г. Козака, Н.С. Логвінової. 3-тє вид.

*Відповідальний за організацію практики, к.е.н., доцент
О.Ю. Лесняк*

Автор
Доцент кафедри економіки підприємства
і міжнародного бізнесу

Олександр ЛЕСНЯК



документ підписаний КЕП
Номер документа СИЛ №201 від 2023-02-24 15:44:34.741
Підписувач Сорока Валерій Степанович
Підписувач (дані КЕП): СОРОКА ВАЛЕРІЙ СТЕПАНОВИЧ
Сертифікат 2B6C7DF9A3891DA1040000003947CE001A498F03
Дійсний з 05.08.2022 15:21 до 05.08.2023 23:59